



**boss Mobile es la solución integral para su negocio de telefonía móvil y control de puntos de venta.**

## boss Mobile

Solución completa de TPV

Gestión de Altas

Control de Stocks en Tiempo Real

Control de Comisiones de Amena

Comisiones de Comerciales

Gestiones de Marketing Focalizadas

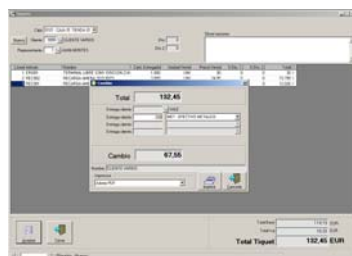
Reparaciones y Terminales de prestamo

### GESTIÓN INTEGRAL DE SU NEGOCIO DE TELEFONIA

boss Mobile se focaliza en los procesos de negocio de telefonía conjuntamente con los procesos genéricos de cualquier empresa, como son los circuitos de ventas, compras, almacenes, estadísticas, presupuestos, informes, contabilidad, cartera de efectos de clientes y proveedores, y tesorería.

### TERMINAL PUNTO DE VENTA

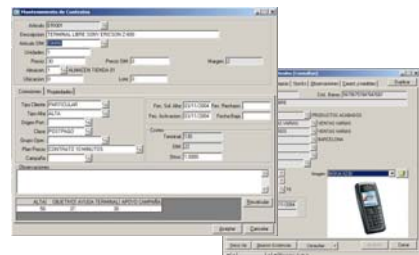
Enlazado con la gestión contable, y con un interfaz sencillo y potente enlazado con impresoras de tiquet, de facturas, etc. y captura de códigos de barras así como el control de apertura de cajones monedero, cierres de caja diarios y cuadro de las mismas.



### GESTIÓN DE ALTAS

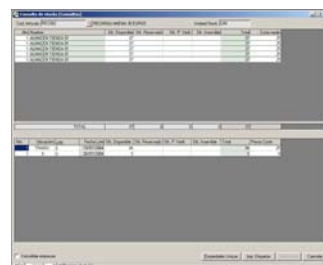
Permite el ciclo completo desde la entrada del cliente a la tienda, la reserva del terminal o terminales, la tarjeta sim, control de los IMEI, etc. hasta la consecución del alta por parte de Amena.

Además existe la posibilidad de generar reservas con paga y señal, abonos o vales.



### CONTROL DE STOCKS

Gracias a boss Mobile es posible controlar en todo momento donde se encuentra cualquier material del punto de venta e incluso consultar si existe stock en otros puntos de venta o almacenes de la compañía en tiempo real, de este modo se evitan los sobrecostos de consultas telefónicas y la pérdida de clientes por no disponer del terminal o accesorio deseado al momento.



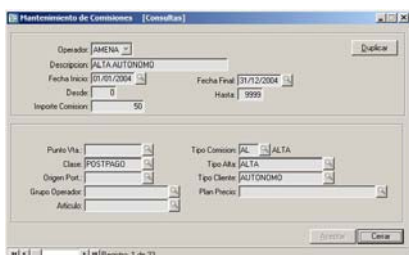


Software de Gestión

# boss Mobile

## COMISIONES AMENA

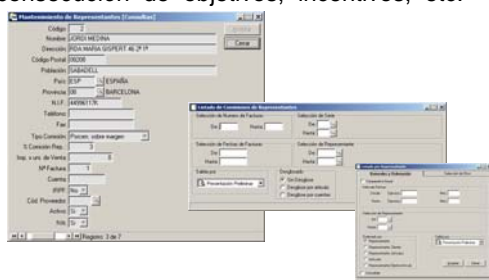
Es importante para su negocio conocer los márgenes a los que esta vendiendo. Para ello debe conocer en toda operación los costes directos, y las bonificaciones que obtendrá a través de su operador para así poder establecer sus precios de venta. De esta manera también podrá conocer las bonificaciones que le corresponden a final de mes y verificarlas con su operador.



## COMISIONES A COMERCIALES

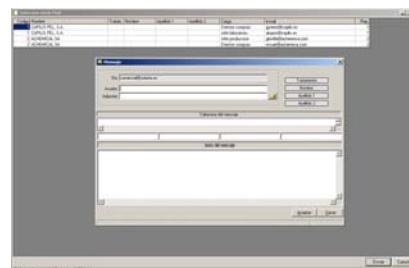
En cada operación usted podrá informar del comercial que la ha realizado, y como conocerá el margen de cada venta, podrá fácilmente retribuir a sus comerciales. Podrá obtener estadísticas de ventas por comerciales y liquidación de comisiones si fuera el caso.

Así mismo también podrá tener en cuenta la consecución de objetivos, incentivos, etc.



## GESTIONES DE MARKETING FOCALIZADAS

Gracias al potente módulo de Gestión posventa, se pueden realizar filtrados para obtener de todos los clientes que han comprado productos, los que han adquirido uno concreto, marca, modelo, plan de precios, residenciales, autónomos, empresa y desde la misma aplicación generar un e-mailing automático o listar etiquetas para envío postal de campañas focalizadas a clientes de un tipo concreto.



## REPARACIONES Y TERMINALES DE PRESTAMO

Boss Mobile también incorpora la gestión del tramite de reparaciones, garantías, etc. Así como la posibilidad de gestionar terminales de préstamo.

Distribuido por: